



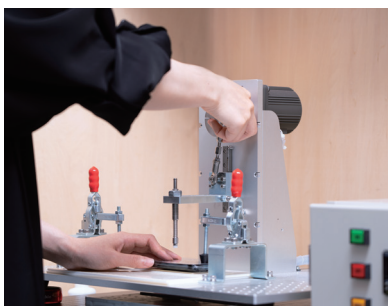
株式会社フォルムは1984年にプロダクトデザイン事業から始まりました。
「想いをカタチに」という一貫した考え・コンセプトのもと、事業領域を拡げ展開しています。
開発で培った経験とデザイン思考を活用し、国内外の企業や社会の想いをカタチにします。

5 BUSINESSES

5つの事業



PRODUCT DESIGN
プロダクトデザイン



RESEARCH & DEVELOPMENT
研究開発



APPLICATION DEVELOPMENT
用途開発



CONSULTING SERVICES
コンサルティングサービス



SALES MARKETING
セールスマーケティング

COMPANY PROFILE

会社概要

本社

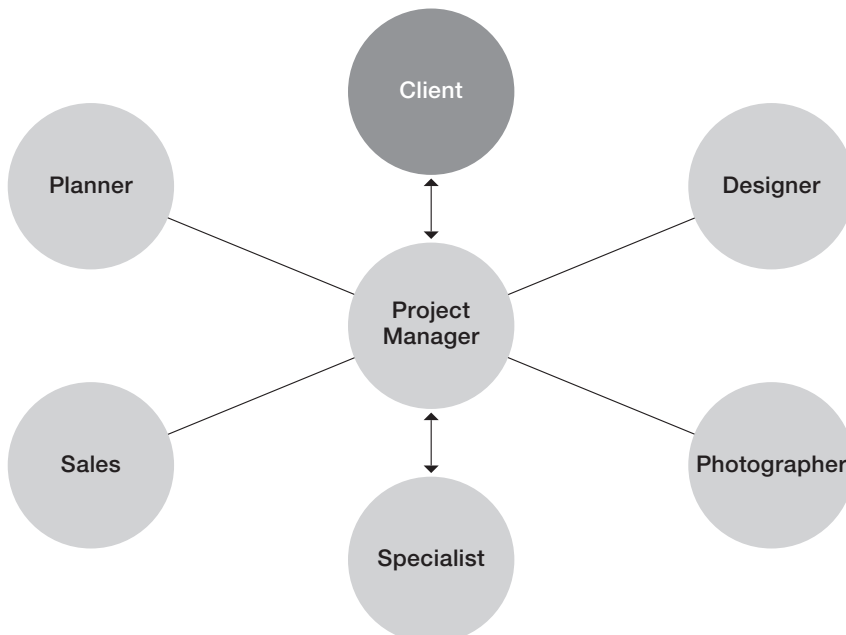
商号	株式会社フォルム（英名:FORM Co., Ltd.）
設立	1984年10月31日
代表者	代表取締役社長 松本 有
資本金	4,000万円
所在地	千葉県千葉市美浜区中瀬2-6-1 WBGマリブイースト 20F
TEL	043-306-1511
FAX	043-306-1512
E-mail	info@form.co.jp
業務時間	9:15 ~ 17:30(土日祝日を除く)

サテライトオフィス

所在地	東京都千代田区丸の内1-9-2 グラントウキョウサウスタワー 11階
E-mail	soumu@form.co.jp

業務体制

クライアントの依頼内容や自らの企画業務に関わらず、私たち自ら主導的なプロジェクトマネージャーになり、より適切に遂行できる専門メンバーを構成し各プロジェクトごと積極的に対応いたします。プロジェクトマネージャーはクライアントとの円滑なコミュニケーションをリードし、各業務にクライアントの依頼がきちんと反映され、開発や事業化が成功につながるよう事業管理を進めます。





PRODUCT DESIGN

プロダクトデザイン

FORMが開発する商品はたくさんの人の思い・人への思いがカタチになったものです。
ユーザーを喜ばせるための、緻密に計算された美しいモノづくりを創業当初から続けています。

PROCESS

開発プロセス

STEP 1

調査



STEP 2

企画



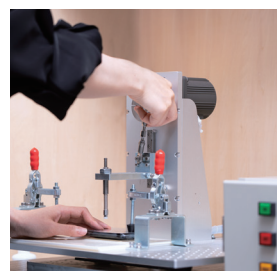
STEP 3

コンセプト/アイデア展開



STEP 4

検証



STEP 5

設計/制作



STEP 6

金型



STEP 7

商品化



AWARDS

受賞歴

2021

Stainless POP Containers

CLIENTS

OXO



2008

POP Containers (SoftWorks)

CLIENTS

OXO



2018

POP Containers (2018 model)

CLIENTS

OXO



2007

集配用 キャリーボックス

CLIENTS

FORM オリジナル



2018

トラベルマグ

CLIENTS

OXO



2006

ジョイントタップ

CLIENTS

株式会社良品計画



2010

ポット型浄水器 Cleansui CP012

CLIENTS

三菱ケミカル・クリンスイ株式会社



2004

ペットバギー& キャリーバッグ

CLIENTS

FORM オリジナル



2008

POP Containers

CLIENTS

OXO

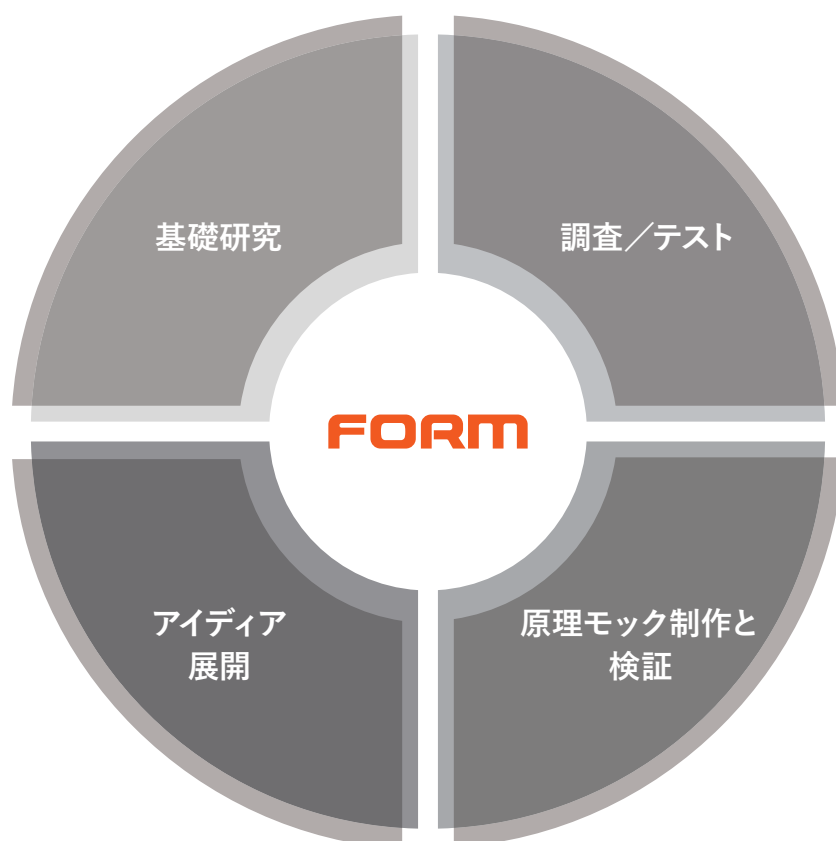




研究開発

新たな分野や技術を開拓するための基礎研究、機構開発などを行います。

業界の常識に捉われないデザイナーの視点から様々なアイデアを展開、アイデアの実現性検証のため構造原理のモックを使用し、ユーザビリティ検討や実験を行い、結果を踏まえて改良を繰り返し、アイデアを具現化していきます。



FLOW

業務フロー

STEP 1

調査／テスト

- 市場調査
- パテント調査
- 市販品のサンプル調査



STEP 2

アイデア展開

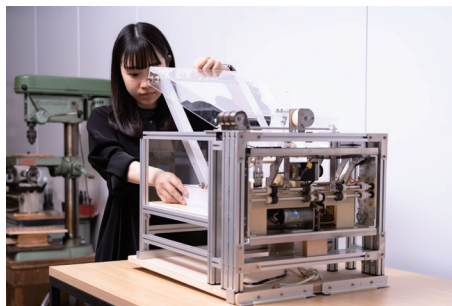
- 機構アイデア



STEP 3

原理モック制作と検証

- アイディアの実現性の検証
- 機能検証
- 各種実験



実績例

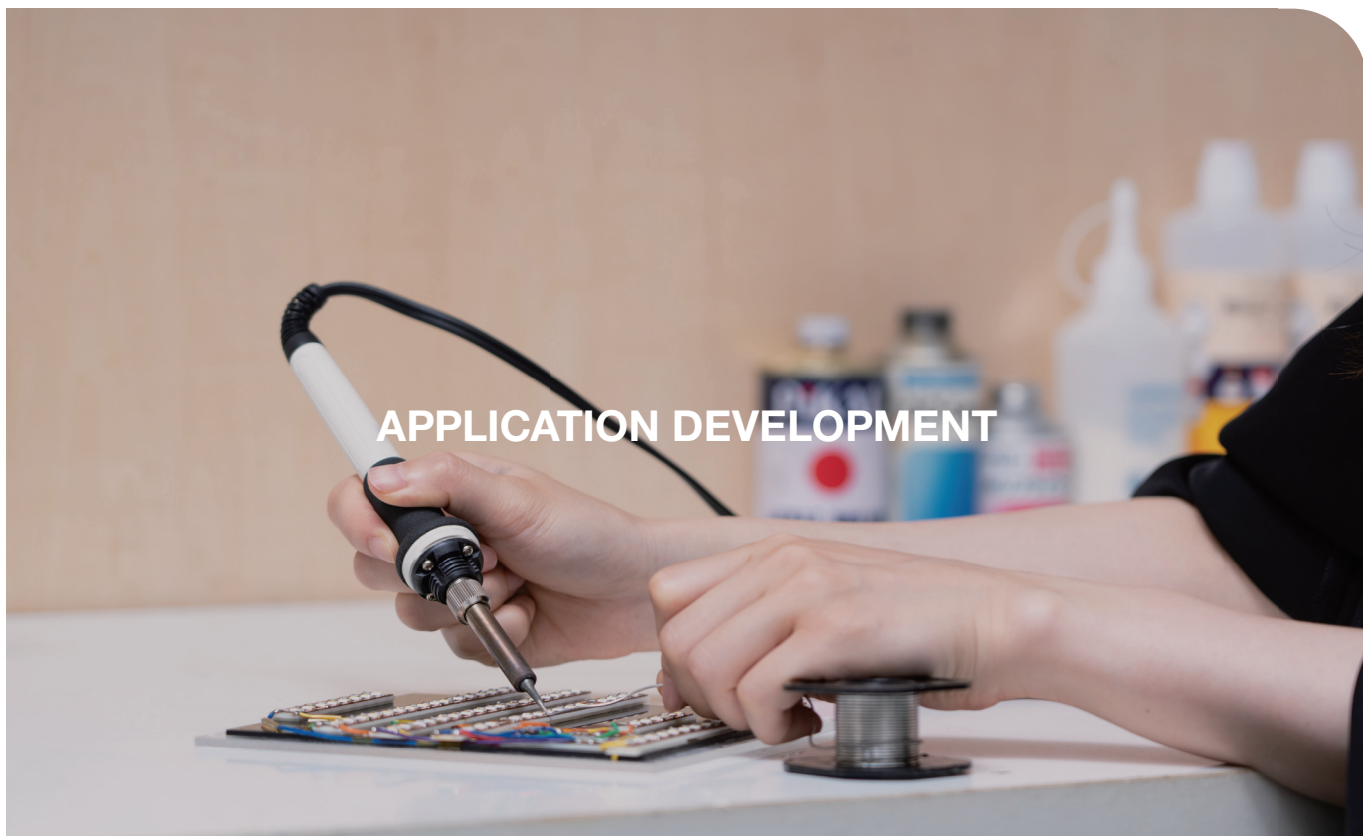
「省カステープラー」 内部機構

CLIENTS

Deli(得力集团有限公司)



従来の省力機構を見直すことで、約70%省力率を高めました。指先で軽く押すだけで紙を留めることができます。

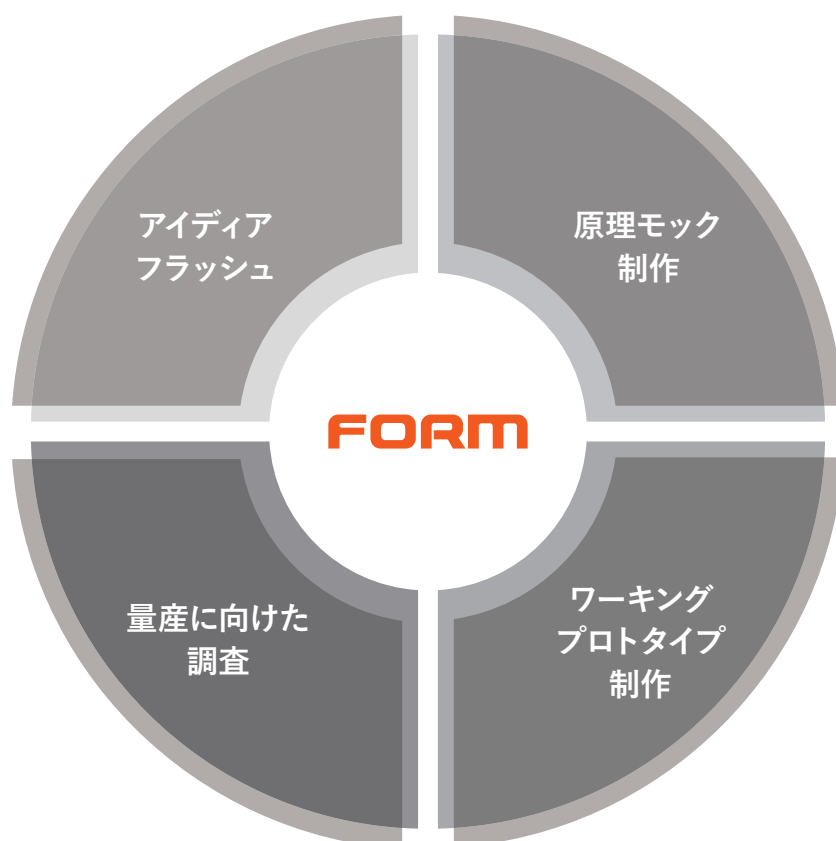


用途開発

BtoB顧客獲得につながる技術用途の探索と開発を行います。

技術の特性が活かされる新しい市場の可能性のご提案、BtoB商談成立に結び付く技術価値の高め方、PR方法などをご提案いたします。

用途開発に関わる業務について実践的なノウハウを持って細やかに対応いたします。



FLOW

業務フロー

STEP 1

アイデアフラッシュ

- 素材特性の洗い出し
- コンセプトモデルに向けた商品企画
- 市場の可能性を広げる
- マーケティングの方向性検討



STEP 2

原理モック制作

- 性能の比較のための原理モック制作



STEP 3

量産に向けた調査

- 規格調査
- 規格に基づいた試験計画と実施

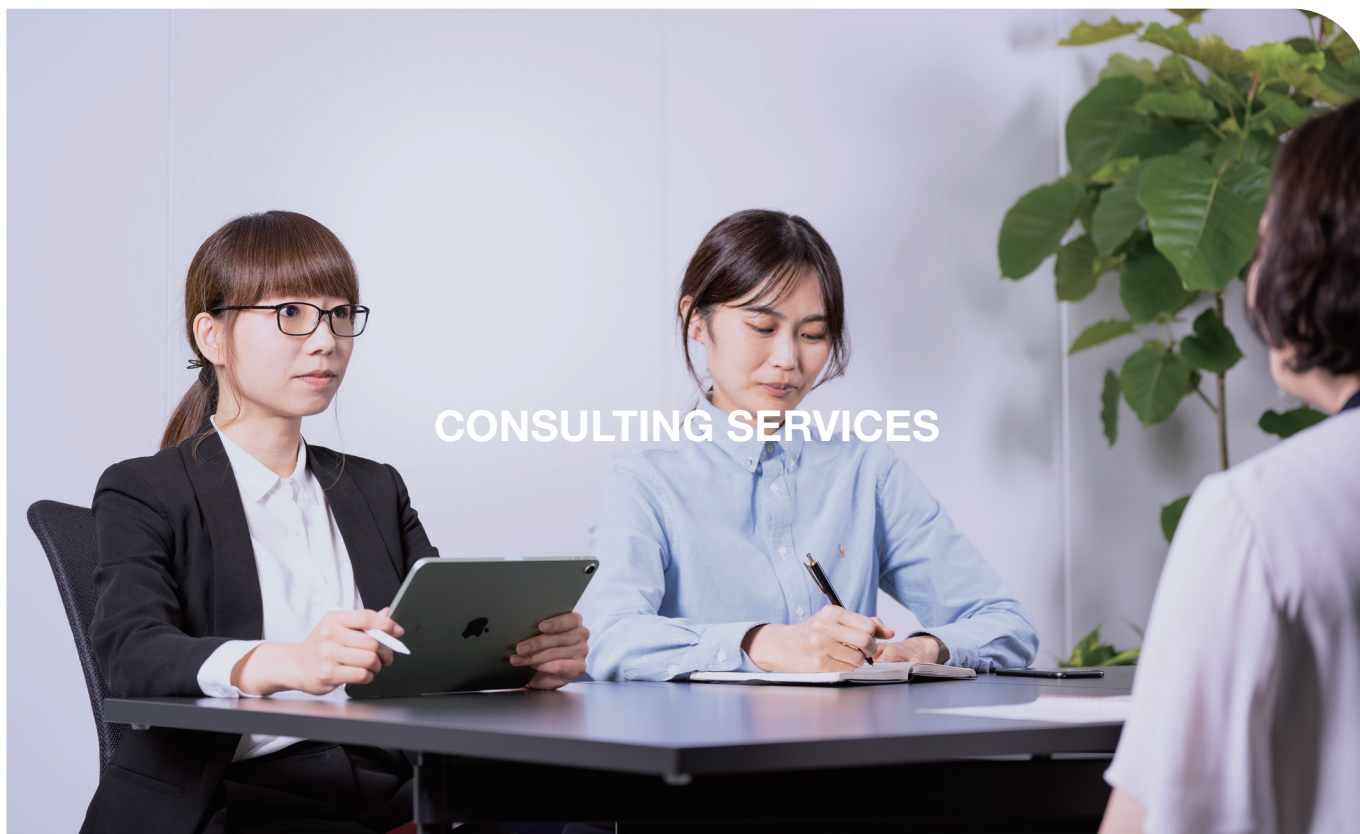


STEP 4

ワーキングプロトタイプ制作

- BtoB営業に結び付く
ワーキングプロトタイプの制作





CONSULTING SERVICES

コンサルティングサービス【事業化】

FORMが考える事業化は企業同士でお互いに共存できる、
また企業と企業がお互いにwin winで展開できる市場や仕組みを作ることです。
サポートする側もサポートされる側も共に助け合いながら、より広い世界へのビジネスを作り上げたいと思います。

WORK 1

パートナーシップ提携



WORK 2

未来事業へのビジネスモデル提案



WORK 3

新しい市場進出へのサポート



WORK 4

プロモーション及びイベント





CONSULTING SERVICES

コンサルティングサービス【量産サポート】

製造工場の選定や紹介、工場立ち合い、成形品のテスト等、量産に関わる業務をサポートします。
エンジニアや工場とやり取りをしながら、製造上の様々な課題を解決します。

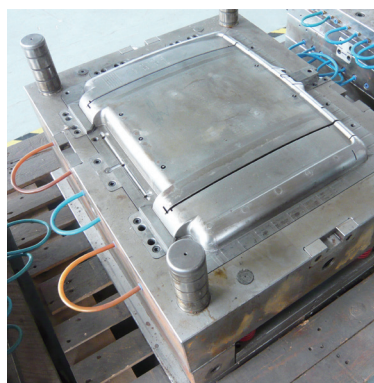
FLOW

業務フロー

STEP 1

協力工場選定、紹介

- 助成金申請用
金型・製品代の概算見積
- 製造工場立ち合い
- 生産立ち上げサポート



STEP 2

調整、 トライアンドエラー

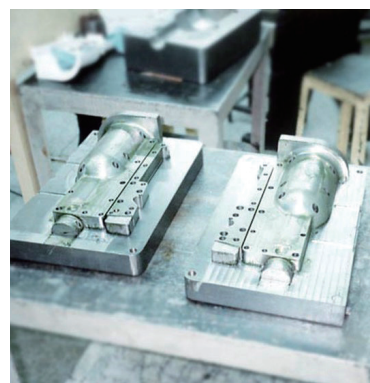
- 成形品不具合の調整
- 成形品テスト
- 製品テスト
(動作回数、落下、他)



STEP 3

生産準備

- 流通計画(梱包、輸送、他)
- 品質基準の策定と
マニュアル作成





セールスマーケティング

弊社がコーポレートスローガンとして掲げる「想いをカタチに」を基本理念にこれ迄に培ってきたデザイン開発の経験や製品に対するお客様から寄せられる声を活かし、商品そのものの価値や、企業イメージをアップさせるビジネス提案を行います。



Stainless POP Containers
Client : OXO



トラベルマグ
Client : OXO



Bento Box
Client : OXO



SELECT 100®
Client : 貝印株式会社



Cleansui CP508
Client : 三菱ケミカル・クリンスイ株式会社



鍋
Client : イオントップバリュ株式会社

ONLINE SHOP

オンラインショップ



日々の暮らしに寄り添った製品を

弊社がデザインに関った製品に対する「お客様からの声」を直にお聞きし、今後の開発に活かすため、オンラインショップ「プラスエフ」の運営も行なっています。ニューヨークのキッチン用品メーカーOXO(オクソー)社の依頼でデザイン開発した製品を中心に、魅力的なキッチン用品や生活雑貨を取り扱っております。OXOの正規販売店としてキッチン、ベビー、アウトドアと全てのラインアップをご覧になる事ができます。



オンラインショップは
こちらから



営業時間	9:15~17:30	Email	info@plus-f-shop.com
TEL	043-306-2166	URL	https://www.plus-f-shop.com/
FAX	043-306-1512		

NOVELTY ITEM

ノベルティ



販売促進用ノベルティとして

展示会やイベント、ディーラーなど、お客様や、奥様へのプレゼントとして、住宅メーカー様のショールーム内キッチンのディスプレイとして、会社の創立記念の記念品として、お友達のご結婚の内祝いとして、名入れやオリジナル・パッケージを含めこれまで数多くの企業様にご採用頂いております。

